

01 2022 年度入社 21 名の「1 年次卒業式」開催

3月31日に1年次卒業式を行ないました。サプライズのお祝いメッセージをもらい、1年目の振り返りと2年目への想いを伺いました。



楽しいことも大変なこともありましたが、人として成長できた1年だと思います。ありがとうございました。

U-CAR 富山
青石 歩実さん

非常に学ぶことがありすぎる、あっという間の1年でした。まだまだ無知なことのほうが多いですが、ひとつひとつ丁寧に、慢心せず日々成長していきたいと思えます。

本店
荒井 凱さん

1年目は分からないことが多く、たくさん質問していましたが、少しでも出来ることを増やしていけるよう頑張ります。

本店
稲川 詩織さん

1年目は言葉遣いや立ち居振る舞いをはじめ、車や関連商品の知識など学ぶことばかりでした。今後は常に考え向上心を持って行動してまいります。

高岡店
今方 杏香さん

大変さと楽しさを学んだ1年でした。新しい環境で覚えることがたくさんありましたが、今後は林さんのようなセールスマンになれるよう頑張っていきます。

富山西店
太田 丈さん

1年を通して沢山のことを学びました。上司の方々の良いところを沢山吸収して活躍できるよう頑張ります。

U-CAR 富山
川田 健太さん

1年、初心者マークに色々な場面で助けられてきました。2年目は自信を持って立てるようになりたいです。

魚津店
島 妃来里さん

1年間は本当にあっという間で覚える事が多かったのですが先輩方のおかげで成長出来ました。今後は、人に教えることが出来るようになりますようにしたいと思います。

富山西店
礪波 誠太さん

入社してからの1年間を振り返ると、長いようで短い1年間でした。今年教わったことを活かして、4月からの業務に励んでいきます。

高岡西店
平塚 大地さん

1日1日を大切に過ごし、毎日何か1つでもできることを増やして着実に成長していきたいと思えます。

高岡店
矢倉 佳弥さん

営業として様々な経験をさせて頂きました。これまでに教えて頂いたことを1年目以上に活かせるように頑張っていきたいと思えます。

富山南店
余川 愛結さん

1年目は助けて貰ってばかりだったので来年度からは自分一人のできることを増やしていきたいです。

本店
小川 和樹さん

初めは出来ないことばかりでしたが少しずつ出来るようになりました。できることを増やし、責任感のある整備、行動を意識していきます。

砺波店
笠舞 峻広さん

たくさん覚えることがあり毎日が不安でしたが先輩にアドバイスを頂いて少しずつ不安がなくなりました。自分も後輩に仕事を教えてあげられるように頑張りたいと思えます。

富山西店
坂田 聖成さん

1年間を振り返って、全体的に作業ミスが多くありました。今後はミスをなくせるように頑張りたいと思えます。

本店
新村 拓生さん

仕事をしていくなかでどのようなところに注意しなければならぬ事などを教わりました。今後は今まで教わってきたことを後輩に教えるように努力していきます。

本店
中村 駿太さん

私は先輩方から色々なことを学び、失敗したりとたくさんのことを経験でき1年だと感じました。来年度でも常に学ぶ姿勢で挑戦していきます。

高岡店
飛弾 潤乃さん

いろいろな失敗して何回も迷惑をかけてしまいました。でも先輩達のおかげで楽しく仕事ができます。皆さんと仲良くすることができました。

U-CAR 富山
ポージュエさん

1年目は焦りから落ち着いて仕事に取り組むことが出来ませんでした。2年目からは落ち着いて、視野を広げて効率よく仕事をしていきたいです。

富山南店
山本 悠月さん

たくさんの方の優しさに救われた1年間でした。これからはもっと多くの人を笑顔にできる接客をしていきたいです。

本店
松田 珠羽さん

入社して1年。この仕事を選んで良かったです！ひとりひとりのお客様との会話を大切にしていきたいです。

本店
森 彩香さん

— サプライズ！各店舗スタッフからのビデオメッセージ —



02 とやまノーマイカーウイーク開催 (3/1-17)

ノーマイカーウイークとは、日頃マイカー、バイクなどで通勤している方が期間中に1日以上、環境に優しく健康にもよい、公共交通機関・徒歩・自転車に通勤を切り替える活動のことで、推進担当の寺島さんが実践してみました！



■ ノーマイカーウイークに参加された感想は？

富山地铁で通勤しましたが当日は天候も良く、朝から清々しい気持ちでの出社となりました。日頃、運転席から見ている光景と目線の高さや景色の流れる速さの違いなどが新鮮に感じられました。同時に歩いているすぐそばを通る車両のスピードに、改めて安全運転に気を付けなければとも思いました。

■ 公共交通機関を利用されての気付きは？

1日に9000歩を心掛けていますがいつもは6000～7000歩前後でしたが、その日は軽く10,000歩を超えました！電車に乗る機会が少ないので、降りる時は前の車両の一番前のドアしか開かないなど、実際に到着するまでは気もそぞろでした(笑) 何事も経験することは大切ですね。



THANK YOU RELAY

日頃の感謝の想いをアミーゴのボタンで繋ぐ企画！感謝の想いを伝えてください♡



高岡店サービスマネージャーの頃からお世話になっていますが、特にU-CAR 支援GにいられてからはU-CAR 在庫車の手配、配送の手配、査定UPのお願い等仕事全般において無理をきいていただいて助かっております。縁の下の力持ちの立場で、全社の営業スタッフの対応で大変だと思いますが、今後とも身体に気を付けて頑張ってください。今後ともよろしくお願いたします。



メッセージありがとうございます。西田さんとは高岡店からのお付き合いになりますね。こちらこそU-CAR に関していろいろと教えていただきありがとうございます。今後もお身体に気をつけて一生懸命支援していきますので、お互いに頑張ってください！

THANKS MVP

スタッフのちょっとした話を各店長が店長会議でプレゼンし、投票によってMVPが決定！受賞者にはクリスタルトロフィーとバッジを贈呈しています！



高岡店の武内さんが新人時代に新車を販売して20年来のお付き合いになるお客様から「歳も歳なのでそろそろ車を手放そうかな」と相談がありました。そのお客様は、旦那様やお子さまのいない独り身で、ご兄弟も近くにいらっしゃらない年配の方でした。武内さんは、そのお客様への調子伺いは必ず訪問すると決めており、クルマの話はそこそこ大半は世間話で盛り上がり、嬉しい話、悲しい話、愚痴話も聞いていたそうです。先日、「クルマを手放そうかな」とお話をされたとき、「今まで気にかけてくれてありがとう」と言われ、「調子伺いは私たちにとって当たり前なことでもお客様にとって、もしかしたらありがたく頼りにされている存在なのかもしれない」と感じたそうです。お客様からの感謝の言葉をいただきましたが、武内さんも当社を利用させていただいたことに改めて感謝をし、お礼を伝えました。武内さんは『お客様と営業スタッフという関係でしたが、お互いに感謝する関係ができてよかった。今後そのお客様のお宅へはたまに訪問したい』と言っていました。今回のお客様はまさに「遠くの親戚より近くの他人」日々忙しい中、定期フォローは訪問と決めていた一人暮らしのそのお客様への対応は、私たちにとっては当たり前の活動ですが、お客様にとっては寂しさが紛れる時だったのかもしれない。そんなお客様に合った活動をしたからこそ最後に「ありがとう」という言葉がいただけたと思います。



お客様のために仕事をして、車を手放されるまで長い間お付き合いが出来たことは営業マン冥利に尽きます。この経験を活かし、若いスタッフにもお客様とお互いに感謝し合える関係づくりができるようアドバイスしていきたいです。

- 2月エントリーされた方
本店/黒畑さん
富山南店/中谷さん
婦中店/菅谷さん
U富山/中井さん
- 富山西店/久保さん
高岡店・U高岡/武内さん
高岡西店/平塚さん
魚津店/飛世さん
砺波店/柴田さん