

01 2025 年度入社 10 名の「1 年次卒業式」開催

3月31日に1年次卒業式を行いました。サプライズのお祝いメッセージをもらい、1年目の振り返りと2年目への想いを伺いました。

入社して1年が経ち、まだまだ学ぶことばかりの毎日ですが、先輩方をはじめ関わってくださった全ての方に支えていただきながら成長することができました。本当に感謝しています。感謝の気持ちを忘れず、より成長できるよう努力していきたいと思ひます。

本店・U-CAR STATION 富山
片山 夏希さん

仕事を通してお客様と接していく中で、この世界には色々な人がいるということを実感しました。そのような中で自分らしく接客していきながら、愛される営業になりたいと思ひます。

魚津店
稲村 風李さん

先輩とのコミュニケーションやお客様との接客を大切にしながら、整備でもお客様に安心していただけるよう意識して1年を過ごしました。これからも笑顔を忘れず、成長できるよう全力で仕事を楽しみながら頑張っていきたいです。

富山南店
小島 甚栄さん

車両の構造を考え、作業をすることを心がけてきた一年間でした。仕事をする中でお客様に寄り添い、正確な作業をすることを大切にしていきたいです。

高岡店
北野 翔大さん

配属された当初は不安な気持ちでいっぱいでしたが店舗の皆さんが温かく迎えてくださり、忙しい中でも多くのことを教えていただきました。ご来店されるお客様と関わらせていただく中で、学ぶことも多く、営業スタッフとお客様とのつながりの大切さを改めて実感しました。これまで教えていただいたことを忘れず、より一層成長できるよう頑張っていきたいと思ひます。

本店・U-CAR STATION 富山
久世 南帆さん



入社式



卒業式

実際に整備をしていくうちに整備の大切さや段取り良く作業をしていくということが大事だと改めて気付かされた一年でした。これからも丁寧な整備を意識しながら、そして積極的に行動していきます。

魚津店
齊藤 聖心さん

毎日が勉強で、失敗することもあり、多くの方々に助けていただいた一年でした。これからも感謝の気持ちを忘れず、1年後、周りの方々に成長したと思ひていただけるよう、日々の業務に励みたいと思ひます。

砺波店
荒木 悠那さん

お客様や先輩スタッフのおかげで社会人として成長できたと思ひます。初心を忘れずにお出迎えからお見送りまでお客様が気持ちよく過ごせるよう笑顔を意識して対応をしていきます。

高岡店
島田 圭祐さん

同じ部署のスタッフや他の部署のスタッフとの出会いを通し、多くのことを学びました。いつもの仕事の他にも幅広い作業に携わることができ、様々なことに挑戦することができました。1年はあっという間でした。これからも頑張っていきたいです。

U-CAR 支援 G
松本 虎哲さん

分からないことが多く上司や先輩方から沢山のことを教えていただいた、1年でした。まだまだ学ぶことが沢山あるのでこれからも努力していきます。

富山西店
藤倉 秀真さん

ーサプライズ！各店舗スタッフからのビデオメッセージー 1年次卒業おめでとうございます。これからのさらなる成長とご活躍を期待しています！



本店 U-CAR STATION 富山 富山南店 富山西店 高岡店 砺波店 魚津店 U-CAR 支援 G

02 キャリア入社の前野さんにインタビュー

Q1. 当社の雰囲気はどうか？

役職や立場に関わらず、周囲と連携を取りながら「チーム」で日々の業務にあたれる雰囲気があります。困ったことや分からないことがあれば気軽に相談でき、距離感も近く、安心して働ける環境にあります。また、地域貢献活動や人づくりも大切にしている温かい雰囲気のある会社だと思ひます。

Q3. 今後の抱負を教えてください。

まだまだ至らぬ点が多い未熟者ですが、先輩方や上司にご指導頂きながら、一日でも早くお客様からだけではなく、スタッフからも信頼される営業になりたいと思ひます。



U-CAR STATION 高岡
前野さん

Q2. やりがいを感じたのはどんな時ですか？

お客様から「ありがとう」や「またよろしくね」という言葉を頂けた時に、一番のやりがいを感じました。また、引き継ぎのごあいさつで連絡した後、すぐに「あいさつの連絡があり、相談したいこともあったので」と来店していただけた時はやりがいを感じました。

【井上店長から応援メッセージ】

手狭な U-CAR STATION 高岡で迅速な対応、いつもありがとうございます。継続することで信頼関係が構築され、ファンが増えるでしょう。期待しています。

3月 初心者限定サッカー体験会

■3月1日(日)

ネット富山とエヌスタイルフットボールクラブ共催で、サッカー経験が1年未満の小学1～3年生を対象として「富山県内初心者限定サッカー体験会」を開催しました。富山県の将来を担う子どもたちの健全なスポーツ活動を通じて、参加者同士の交流から子供たちの関係をはぐむきっかけを作り、将来の交流につながることを目指します。



新高岡店地鎮祭

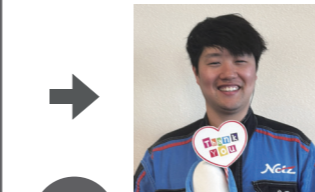
■3月19日(木)

2027 年秋に開業予定の「新高岡店」の地鎮祭が執り行われました。新高岡店では、自動車の販売・整備機能のほか、飲食店やドッグサロン、インテリアギャラリーなどを備える複合施設を計画しています。また、生成 AI をはじめとした先進的なデジタル技術を活用し営業スタッフの業務改善や地域の皆様が集う「コミュニティ拠点」として、にぎわい創出を目指し開業準備を進めています。



THANK YOU RELAY

日頃の感謝の想いをアミーゴのバトンで繋ぐ企画！
感謝の想いを伝えてください♡



FROM 本店
戸田さん

いつも保証部品をお借りしたり、保証処理の相談に乗っていただきありがとうございます。急なお願いにも素早く対応していただき本当に助かっています。レース活動でも同期と活動できることがとても心強く、ドライバーとして頑張っている姿をみているからこそ私も頑張ろうと思ひます。今後も公私共に仲良くして下さい。よろしくお願いいたします。

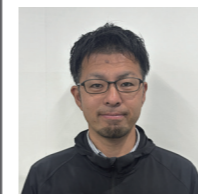


TO 高岡店
山口さん

温かいメッセージありがとうございます。こちらこそいつも刺激をもらっています。レース活動でお互いに切磋琢磨できる同期がいることは私にとっても非常に心強いです。これからも業務・趣味とともによろしくお願ひします。お互い頑張りましょう！

THANKS MVP

スタッフのちょっとしたいい話を各店長が店長会議でプレゼンし、投票によって MVP が決定！受賞者にはクリスタルトロフィーとバッジを贈呈しています！



外商 G
窪田 GM

休日中に本店の稲川さんから会社携帯に連絡がありました。私が納めさせていただいたお客様が本店に来店されて、「私が納車される予定の車は本当に新車なのか」という問合せをされているという内容でした。皆さんもご経験があるかと思ひますが、業販のお客様の対応については、店舗スタッフにとって対応が難しいと感じる場面があるかと思ひます。今回来店されたのは、県外の方で私も直接お会いしたことはないお客様でした。フレームナンバー等で車両情報の確認、照合が取れば問題ないと思う。ということをお稲川さんに伝えたのですが、心配になったので会社に向かい、店舗に着いて確認するとお客様と稲川さんが非常に和やかな雰囲気でお話されていました。稲川さんが丁寧に説明されたことによりお客様も安心されたようで、帰られる際には「本当に私は稲川さんから買えば良かった」と大変褒めていただきました。当社が目指す店舗でのお客様対応、だれが対応しても同じ満足度を得られるということを体現したようなエピソードでしたのでサックス MVP に推薦させていただきました。



本店
稲川さん

このたびはサックス MVP をいただき、大変驚いております。ありがとうございます。推薦いただいていたことも知らなかったため、お話を伺い改めて驚きました。また、店舗が目指している「お客様皆様をフォローできる環境」ですが、今後も丁寧で親切な接客を心がけ、どなたが対応しても安心していただける店舗づくりに努めてまいります。

2月エントリーされた方
本店・U 富山/岩村さん
富山南店/高尾さん
婦中店/西田さん
富山西店/中村陸さん
高岡店・U 高岡/布村さん・米正さん・前野さん
魚津店/竹内さん
砺波店/荒木さん
高岡西店/布施さん
外商 G/本店 稲川さん